



Für den Standort **Bad Wurzach** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für einen definierten Kundenkreis
- Aufbau und Pflege von vertrauensvollen Kundenbeziehungen und einer effektiven Zusammenarbeit mit den Kunden bei allen Themenbereichen von der Angebotserstellung bis zur Bearbeitung von etwaigen Reklamationen
- Gestaltung und Durchführung der Preisverhandlungen in Absprache mit dem zuständigen Sales Director
- Erstellung der Vertriebsplanung in enger Abstimmung mit der Produktionsplanung
- Übernahme von Projektaufgaben und proaktive Zusammenarbeit mit den internen Schnittstellen

Unsere Anforderungen

- Ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium
- Vertriebserfahrung in einem Industrieunternehmen oder einer größeren Handelsgesellschaft
- Kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit mit verbindlichem, überzeugendem Auftreten
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache
- SAP / SD Kenntnisse von Vorteil

Unser Angebot

Sie haben zu unseren Anforderungen ja gesagt? Dann erwartet Sie eine verantwortungsvolle und ausbaufähige Position innerhalb eines international agierenden Konzerns, der Ihnen weitreichende berufliche und persönliche Perspektiven bieten kann.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins.

Cornelia Seilingner
Referentin Führungskräfte
Verallia Deutschland AG
Oberlandstraße | 88410 Bad Wurzach
Telefon: 07564/18-679
bewerbung.deutschland@verallia.com